

„Tschüss, CO₂!“

Hier pitchten Start-ups ihre Geschäftsidee. Diesmal: *Carbonsate*, die in Restholz gespeichertes Kohlendioxid einlagern wollen

TEXT Dominik Reintjes



Fabian, Johanna, wie lautet euer Elevator Pitch mit einem möglichen Geldgeber?

Um klimaneutral zu werden, müssen wir in großem Maßstab Kohlendioxid (CO₂) aus der Atmosphäre entfernen. Etwa indem wir Biomasse einlagern. Nach dem Vorbild von Mooren. Wir lagern in drei bis vier Meter tiefen Löchern Restholz ein, installieren ein Sensorsystem und versiegeln es mit einer Abdichtung aus dem Deponiebau. Das Holz liegt im besten Fall dort, bis es zu Kohle wird. Wir sind für 100 Jahre zertifiziert und erzeugen anaerobe, also sauerstofffreie Bedingungen, damit das Holz nicht verrottet und das gespeicherte CO₂ nicht frei wird.

Wie seid ihr auf die Idee gekommen?

In seiner Forschung hat sich Fabian mit CO₂-Zertifikaten aus zwielichtigen Aufforstungsprojekten beschäftigt – und sich gefragt, wie es besser geht.

Und wie verdient ihr damit Geld?

Unternehmen, die klimaneutral werden wollen, kaufen Zertifikate. Und Projektentwickler können unsere Hard- und Software gegen Gebühr nutzen.

Wer sind eure Konkurrenten?

Es gibt verschiedene Methoden zur CO₂-Entfernung, alle mit Vor- und Nachteilen. Andere Start-ups, die Biomasse einlagern, fokussieren sich in der Regel nur auf das Zertifikatgeschäft.

Angenommen, ihr bekämt Kapital aus einer Finanzierungsrunde. Wozu würdet ihr das Geld einsetzen?

Wir kämpfen gegen den Klimawandel – Zeit ist also ein besonders kritischer Faktor. Wir suchen Mitarbeiter für Vertrieb und Entwicklung.

Wo steht ihr in fünf Jahren?

Dann wollen wir Marktführer bei der Einlagerung von Biomasse sein, Kunden in der ganzen Welt und bereits eine Million Tonnen CO₂ aus der Atmosphäre entfernt haben. ■

DAS PRODUKT

Carbonsate will Kohlendioxid aus der Atmosphäre entfernen. Dafür lagert das Start-up Restholz in versiegelten Löchern ein. Firmen können Zertifikate kaufen oder die Technologie für eigene Projekte nutzen

DIE GRÜNDER

Johanna Bröll,
Fabian Sperling (v.l.)

Gegründet _____ 2023
Firmensitz _____ Berlin
Kunden _____ 3
Finanzierung — Business Angels,
Förderungen
Mitarbeitende _____ 2

RATING

»Solche Lösungen sind dringend nötig. Skalierbarkeit und Verfügbarkeit des Holzes sind bei Carbonsate aber noch unklar«



FABIAN HEILEMANN

Chef der auf Klimatechnologie spezialisierten Wagniskapitalfirma Aenu, früher Mitgründer des Gutscheinformals DailyDeal

Idee _____ ■■■■■
Geschäftsmodell _____ ■■■■■
Timing _____ ■■■■■
Finanzierung _____ ■■■■■